



発行所 日刊木材新聞社
 〒135-0041 東京都江東区冬木23-4
 編集・営業 ☎03-3820-3500
 FAX03-3820-3519
 総務・販売 ☎03-3820-3511
 FAX03-3820-3518
<http://jfpj.co.jp/>
 eメール info@n-mokuzai.com
 購読料 1ヵ月 6,200円
 ©日刊木材新聞社 2017
 本紙の無断複製(コピー・PDF)配布は、著作権の侵害にあたり違法です。

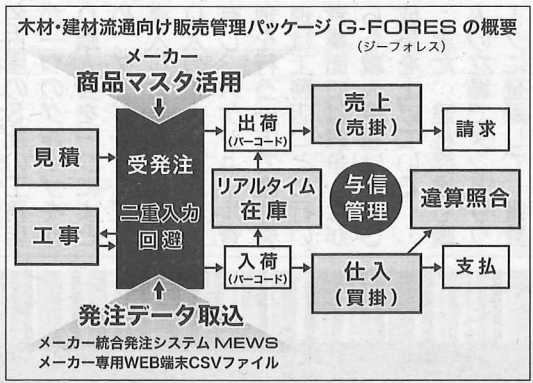
スマイル・コミュニケーションズ(東京)とG-FORES(東京都、岡田慎一社長)が、2004年8月設立の木材・建材業界に特化した情報インフラ提供企業。主要サービスとして販売管理システム「G-FORES(ジーフォレス)」があり、主な導入先として丸産業(奈良県)やひらい(千葉県)などが名を連ねている。ほかに、オンライン受発注システム「MEWS(ミューズ)」、納品・請求データ配信システム「MEWS-edi(ミューズイーディ)」の管理により物件ごとのコストを抑えた簡易型、来年発売

の状況が把握できる。また、バーコード運用による入・出荷処理、未台数を制限したコストパフォーマンスの高い簡易パッケージ型新商品を発売予定。一方、MEWSは木材・建材流通店が1台程度の流通店向けに業務メニュー及び接続端末台数を制限したコストパフォーマンスの高い簡易パッケージ型新商品を発売予定。

受発注・販売管理システムで導入実績

コスト抑えた簡易型、来年発売

納期回答、発注確定が可能な「見積もりを呼ぶ」機能を「まき」機能もあつた。MEWSの発注データを取り込むことにより、MEWS-ediは、木材メーカー25社、商社5社の納品・請求データを提供できる。統一プラットフォームでG-FORESに接続し、MEWS-ediの3つを組み合わせたことで、現場の生産性を向上させることができる。費用面については、会社規模、取り扱い建材メーカー、仕入れルート等によって異なるため、メーカーの現状をヒアリングする必要がある。まずは気軽に問い合わせしてほしい(同社)。



G-FORESの業務イメージ図

勝ち残る 2つのシステム

メーカー統合 発注システム

建材オンライン発注
即時納期回答
リアルタイム発注確定
販売管理連動


MEWS

問合せ：03-5957-2525

木材・建材流通向け 販売管理パッケージ

メーカー商品マスタ活用
二重入力回避
リアルタイム売上・在庫
違算照合

見積 / 受発注 / 在庫
売上・仕入 / 工事 / 与信

スマイル・コミュニケーションズ  検索